

Bac Pro

MCV option A

Métiers du Commerce et de la Vente Spécialité animation et gestion de l'espace commercial

Bac professionnel

DIPLÔME DE L'ÉDUCATION NATIONALE

Niveau IV – durée : 2 ans

NOMBRE DE PLACES : 15

Le Bac professionnel Métiers du Commerce et de la Vente permet de former de futurs vendeurs / vendeuses et employé(e)s commerciaux capables de s'adapter à la politique de l'entreprise.

L'employé(e) commercial(e) ou vendeur / vendeuse a pour **rôle de gérer, organiser et animer un point de vente**. Les objectifs de ce bac pro Métiers du Commerce et de la Vente sont de donner des compétences centrées sur l'animation et la gestion de l'espace commercial.

Le titulaire du bac pro doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à **participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale**. Cet employé commercial, qui travaille dans tout type d'unité commerciale (physique ou virtuelle) met à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Il exerce sous l'autorité d'un responsable

<https://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Lycees/bac-pro-metiers-du-commerce-et-de-la-vente-option-a-animation-et-gestion-de-l-espace-commercial-ex-bac-pro-commerce>

Conditions d'inscription & d'admission

Après la classe de 2^{nde} (procédure AFF.EL.NET)

▪ QUALITÉS & COMPÉTENCES

- Goût du dialogue
- Esprit d'équipe
- Réactivité
- Dynamisme
- Sens de l'écoute active

ENSEIGNEMENT HEBDOMADAIRE

GÉNÉRAL

- Français
- Histoire – Géographie – EMC (Education Morale et Civique)
- Mathématiques
- Sciences physiques
- Langues vivantes (Anglais et Espagnol)
- EPS (Education Physique et Sportive)
- Arts appliqués & Culture artistique
- Accompagnement personnalisé
- Economie-droit

PROFESSIONNEL

- Enseignement professionnel
- Co-intervention et chef d'œuvre
- PSE (Prévention Sécurité Environnement)

PÉRIODES DE FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL

22 semaines sur 3 ans

<https://www.onisep.fr/Cap-vers-l-emploi/Stages-en-entreprises/Stages-en-entreprise-vos-questions-nos-reponses>

▪ POURSUITES D'ÉTUDES

Le titulaire du bac professionnel MCVA pourra poursuivre ses études pour l'obtention d'un diplôme de l'enseignement supérieur :

- **BTS NDRC** (Négociation et digitalisation de la Relation Client)
- **BTS MCO** (Management Commercial Opérationnel)
- **Mention Complémentaire** : Vendeur spécialisé en alimentation
- **Mention Complémentaire** : Assistance, conseil, vente à distance.